



Profil

Uwe Göttert

Diplom - Pädagoge

Geschäftsführer

Seniorberater | Lead Trainer

Arbeitsschwerpunkte

Beratung, Training, Moderation in den Bereichen

Projektmanagement & Führung

Selbstorganisation- und Zeitmanagement

Prozessverbesserung und Prozessmanagement

Reorganisation

Train the Trainer und Persönlichkeitsentwicklung

Qualifikation

QM-Berater im Change-Management

Interner Auditor DGQ

Six Sigma Green Belt

Haufe Blended Learning Trainer

Dialogprozessbegleitung, Klienten zentrierte Gesprächsführung und Beratung

Veränderungsmanagement nach LaMarsh

Kontinuierliche Prozessverbesserung (KVP/Kaizen)

Schlankes Management in der Automobilproduktion und im Servicebereich
(Customer Driven Distribution)

Strategieentwicklung

Kontinuierliche Weiterbildung und Entwicklung zu fachspezifischen und methodisch
orientierten Themen

Visual Facilitation

Erfahrung – Berufliche Praxis

Berater in einem komplexen Veränderungsprojekt im IT-Bereich eines internationalen Konzerns; insbesondere Unterstützung der Kommunikation

Prozessbegleiter, Berater und Trainer in der Logistik eines amerikanischen Autoherstellers (Value Stream Mapping, KVP, Schlankes Projektmanagement Training und Planung, Coaching von Führungskräften, Balanced Score Card, Prozessverbesserung, Strategieentwicklung, Teamentwicklungsmaßnahmen; Bindeglied zwischen „Halle“ und Managementebene

Lead Trainer für internationale und globale Trainingsentwicklungen und Roll Outs

Konzeptionierung und Einführung von Lernwerkstätten

Konzeptionierung und Koordination von internen Projektmanagement-Akademien mit Zertifizierung

Aufbau und Einführung eines prozessorientierten Qualitätsmanagementsystems nach ISO 9001:2000 bei einem japanischen Automobilhersteller

Prozessanalyse und Prozessverbesserung Früh- und Nachtschicht im Teilevertriebswesen (Shop-Floor)

Prozessharmonisierung zur Restrukturierung des Fachbereiches Technisches Training im Bereich After Sales einer nationalen Verkaufsgesellschaft sowie eines europäischen Headquarters

Beratung beim Aufbau einer neuen Organisationseinheit und Prozesslandschaft für den Ausbau des Zubehörgeschäftes im Bereich After Sales

Prozessberatung für Fixed Marketing Prozesse

Berater bei Restrukturierung von Abteilungen und Veränderung von Rollen und Verantwortlichkeiten im Bereich Marketing und Sales

Prozessberatung im Bereich Garantieabwicklung im Bereich After Sales

Beratung zur Einführung eines Multiprojektmanagementsystems sowie begleitender Trainings

Mitgliedschaften

VKL Kompetenznetzwerk

Arbeitssprachen

Deutsch
Englisch